

Verkaufsberater (m/w/d)

Immobilien Vertrieb

Du kommst aus Beratung, Service oder Vertrieb und willst endlich leistungsgerecht verdienen? Dann starte bei massa haus als selbstständiger Berater (freier Handelsvertreter) (m/w/d) im Immobilien Vertrieb. Du arbeitest flexibel, bekommst warme Leads, klare Strukturen und ein Team, das dich unterstützt – selbstständig, aber nicht allein.

Wer ist massa haus?

massa haus ist Marktführer im Ausbauhaus-Segment und Teil eines starken Markenverbunds. Wir machen Hausräume wahr – mit erprobten Produkten, starkem Marketing und einem Vertriebssystem, das dir den Einstieg leicht macht.

Deine Aufgaben:

- Beratung von Interessenten zum Thema Eigenheim und zu massa Ausbauhäusern
- Begleitung von Bauherren vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Nutzung unseres Vertriebssystems mit klaren Prozessen und Tools

Dein Profil - erforderlich:

- Berufserfahrung im Umgang mit Kunden (z. B. Vertrieb, Kundenservice, Außendienst, Autohaus oder Versicherung)
- Eigenmotivation, Disziplin und Freude an selbstständiger Arbeit
- Kommunikationsstärke und Empathie
- Führerschein Klasse B

Dein Profil - wünschenswert:

- Erfahrung mit Immobilien, Bauherren oder Finanzierung
- Abschlusssicherheit und strukturierte Arbeitsweise

Fachwissen zu Haus & Bau bringen wir dir bei – wichtig ist deine Motivation!

Deine Chance:

- Selbstständige Tätigkeit mit dem Rückhalt eines Marktführers
- Warme Leads – qualifizierte Interessenten
- Leistungsorientierte Provision
- Strukturierte Einarbeitung und Weiterbildungen (z. B. zum IHK-Hausverkäufer)
- Freiraum und klare Strukturen für planbare Abschlüsse
- Incentive-Reisen für besondere Leistungen

Starte jetzt als selbstständiger Verkaufsberater (freier Handelsvertreter) (m/w/d) im Immobilien Vertrieb in deiner Region, Einstieg ab sofort oder nach Vereinbarung.

Bewirb dich direkt über Indeed mit deinem Lebenslauf (Anschreiben optional) und werde Teil des massa haus Vertriebs – selbstständig, aber nicht allein!

Jetzt bewerben!

